

MultiDocker®



INBJUDAN ATT TECKNA AKTIER

I MULTIDOCKER CARGO HANDLING AB (PUBL)

4 - 20 april 2018

ERBJUDANDET I SAMMANDRAG

Bolagets aktieägare har företrädesrätt att teckna de nya Aktierna. För varje innehavd aktie får aktieägare en teckningsrätt. 3 teckningsrätter ger rätt att teckna en aktie.

Teckningskurs: 0,55 sek/aktie
Teckningstid: 4 - 20 april 2018
Antal aktier: 43 444 333
Emissionsbelopp: ca 24 MSEK
Antal befintliga aktier: 130 333 000

Emissionen är garanterad till 80 % (19 MSEK av 23,9 MSEK)

Avstämningsdagen för fastställande av vilka aktieägare som är berättigade att med företrädesrätt teckna nya aktier är den 3 april.
5 -18 april sker handel med teckningsrätter.

Styrelsen kan komma att besluta om en övertilldelning om maximalt 9 miljoner aktier till samma villkor som i företrädesemissionen.

För fullständiga villkor och anvisningar se vårt memorandum: <http://multidocker.com/about-us/investor-relations/emissionsdokument/>



MULTIDOCKER I KORTHET

MultiDock Cargo Handling AB (nedan "MultiDock") är ett svenskt publikt aktiebolag med stora tillväxtambitioner på den globala materialhanteringsmarknaden. Koncernen erbjuder kundanpassade, logistiska lösningar och ett modellutbud av maskiner för materialhantering. Maskinerna är högeffektiva och har låga driftskostnader kombinerat med klimatsmarta lösningar. Utöver detta erbjuder MultiDock ett brett utbud av verktyg och applikationer, service samt reservdelsförsörjning.

Grunden till företaget lades för 35 år sedan i en familjeägd logistik- och rederikoncern med uppgift att effektivisera logistikprocesser och reducera båtarnas liggetid i hamn. Utifrån den uppgiften utvecklades MultiDock. Under de senaste 20 åren har MultiDock sedan levererat lösningar till kunder över hela världen. Erbjudandet till kunderna bygger på väl beprövad erfarenhet, kunskande och tradition.

MultiDockers kunder återfinns i hamnar och på lastterminaler inom industrin för skog, stål och övrigt bulk gods. Fokus i marknadsarbetet är alla typer av industrier med effektiviseringsbehov inom lasthantering. Bland dem kan nämnas kunder som hanterar massaved samt papper- och pappersmassa vilket gjort att det är det segment som idag utgör den största andelen kunder. MultiDockers marknader karakteriseras av hög tillväxt.

MultiDock bygger sina produkter på basmaskiner från Caterpillar, världens största tillverkare av entreprenadmaskiner. Armsystem, undervagnar och hyttlösningar är utvecklade av MultiDock i samarbete med välrenommerade partners och leverantörer. Sammansättning, kvalitetssäkring och leverans utförs av MultiDock. Slutprodukten är en unik materialhanterare. Samarbetet med CAT ger dessutom tillgång till Caterpillars® globala service- och reservdelsnätverk och innebär att MultiDock klarar mycket höga krav på drifttid och kundens krav på systemresiliens.

Kärnan i MultiDockers arbetssätt är att bli en del av kundens processer och föreslå förbättringar av dessa. Kombinationen av teknikutveckling och ett erbjudande där MultiDock engagerar sig i kundens logistiska utmaningar är unikt för branschen.

VD HAR ORDET

VID INGÅNGEN AV 2018 HADE MULTIDOCKER DEN HÖGSTA OFFERTSTOCKEN GENOM TIDERNA, ÖVER 400 MILJONER KRONOR! ANLEDNINGARNA TILL DETTA ÄR FLERA. DELS HAR VI GÅTT IN PÅ DEN NORDAMERIKANSKA MARKNADEN. DELS HAR VI UNDER 2017 BREDDAT VÅRT MODELLUTBUD TILL ATT OMFATTA MASKINER I ETT MINDRE SEGMENT. ANTALET ENHETER INOM DETTA SEGMENT ÄR STORT OCH VISAR VOLYMTILLVÄXT. BARA I USA SÄLJS 750 MASKINER TILL ETT UPPSKATTAT VÄRDE AV 5 MILJARDER KRONOR ÄRLIGEN.

De mindre materialhanterarna lanserades under våren 2017 och under sista kvartalet 2017. Fokus i lanseringsarbetet har varit på kunder i Europa. Lanseringen väckte stort intresse och fortsätter nu på den Nordamerikanska marknaden där de första sex maskinerna redan är sålda. De mindre maskinerna, kombinerat med de större maskinerna med hög kapacitet och även vårt E-powerkoncept (eldrivna maskiner), är viktiga hörnstenar i tillväxtstrategin. Marknaden för miljöanpassade maskiner växer globalt, även om hemmamarknaden och Nordamerika har den starkaste efterfrågan än så länge.

Den höga offertstocken beror också på starka marknader i flera geografiska områden. Den Nordamerikanska marknaden är mycket stark. MultiDockers kan liknas med en kameleont där vi i Sverige ses som svenska, men i USA som amerikanska - tack vare CAT. Det är viktigt eftersom kunderna har en preferens för produkter med amerikanskt ursprung. Marknaden för materialhanterare på den amerikanska kontinenten har en tämligen begränsad konkurrens.

Tack vare efterfrågan etablerade MultiDockers under Q3 2017 ett försäljningsbolag i USA. En primär uppgift med den etableringen är att knyta ytterligare CAT-återförsäljare till oss samt att stärka relationer och nätverk. Målet är att ta marknadsandelar. MultiDockers har haft framgångar på skogsindustrimarknaden i Sydamerika genom den numera egna representationen i Brasilien. MultiDockers är idag marknadsledande när det kommer till större materialhanterare till den Brasilianska skogsindustrin. Marknaden för skogs- och pappersindustrin är stark. Vi har nu ett antal referenskunder och har kartlagt ett antal potentiella kunder för nyförsäljning. Under 2018 ska vi jobba vidare på att ta marknadsandelar, utveckla eftermarknadsorganisationen och fortsätta utveckla försäljningsorganisationen på ett effektivt sätt. Även i Europa finns efterfrågan på den typ av produkter som MultiDockers erbjuder. Här är dock marknaden mer konkurrensutsatt och försäljningsprocesserna utdragna. Närvaro och smart marknadsföring är en viktig del av marknadsbearbetningen här.

Under hösten 2017 ingick MultiDockers i ett avtal med STC i Holland om att förvärva 51 %. Förbehållet var att en så kallad Due Diligence gav tillfredsställande resultat samt att STCs bank godkände transaktionen. Dessa villkor har inte uppfyllts av säljaren varför affären inte kunnat slutföras som planerats vid årsskiftet.

De synergier och värden som var grunden för det tänkta förvärvet kvarstår. Därför har bolagen träffat en överenskommelse kring återförsäljaravtal av STCs demolition-maskiner på ett antal marknadsområden globalt. Maskinerna byggs på samma plattform som MultiDockers materialhanterare varför produktportföljen, volympotentialen liksom eftermarknadspotentialen ökar för MultiDockers. MultiDockers och STC har i separat avtal även överenskommit att samarbeta inom utveckling av basmaskiner, kring inköp, tillverkning och sammansättning för att sänka kostnader. Bolagens samarbete stärker fortsatt utveckling för att öka kapaciteten, minska energiförbrukningen och därmed minska utsläpp och förbättra hållbarheten.

MultiDockers styrelse ser fördelar i hur processen utvecklats genom att volymerna kan växa samtidigt som vissa risker med det tänkta förvärvet elimineras. Fortsättningsvis kommer tillverkning och sammansättning av MultiDockers olika modeller ske i Sverige, Holland, Brasilien och även sannolikt i USA där marknaden växer snabbt.

Nu blickar vi fram mot ett år då MultiDockers ska fortsätta bearbeta det vi inlett och lagt mycket resurser på. Vi har lyckats etablera oss på marknader som visar stort potential och där konkurrenssituationen är fördelaktig. Ambitionen är hög att slutföra många av de affärer vi offererat och självklart jaga nya affärer. **Vi kavlar upp armarna och kör!**

Till er som är aktieägare vill jag tacka för förtroendet och hoppas att ni även framgent vill vara med i vår spännande utveckling av bolaget. Andra välkomnas varmt att följa med på den fortsatta utvecklings- och tillväxtresan av MultiDockers Cargo Handling AB.

Norrköping den 2 april 2018
Percy Österström // CEO, MultiDockers Cargo Handling AB (publ)



VARFÖR INVESTERA I MULTIDOCKER?

- 35 års erfarenhet av shipping, logistik och lasthantering, utveckling och tillverkning av hydrauliska lasthanterare i ett mognande segment.
- Stor efterfrågan på materialhanterare i de storleksegment som MultiDockers nu erbjuder.
- Insteget tagna på marknader med stort potential till ökade marknadsandelar och volymtillväxt.
- MultiDockers har direkt tillgång till CATs komponenter samt CATs unika nätverk för service globalt. Det gör att verksamheten kan expandera på ett tillförlitligt och effektivt sätt.
- Erfaren ledning med gedigen branchkunskap och som varit med och byggt upp andra bolag med hög avkastning.

SAMMANFATTNING 2017

Rörelsemarginalen vid årets utgång präglades mycket av marknads- och produktutveckling vilket varit negativt för resultatet men som byggt bolaget starkt framåt. Under 2017 etablerades egen verksamhet i USA och arbetet med att presentera och marknadsföra Bolaget hos de amerikanska återförsäljarna var resursintensivt i flera avseenden. Två nya produkter CH600 och CH800 utvecklades och lanserades. Det var arbete som inte genererade intäkter under 2017 men som kommer avspelas under 2018.

Det har gjorts satsningar på tillverkningsprocessen vilket kommer att ge marginalförbättringar efterföljande år. Leverantörsnätverket har förstärkts genom övergång till finansiellt starkare aktörer med högre kvalitet som motsvarar våra krav. Internt har en omorganisation skett i syfte att möta tillväxt och minska overheadkostnader. Resultatet av detta avspelas inte i 2017 års räkenskaper men blir synliga under 2018.

De kommande två åren framöver emotses volymtillväxt där bolaget når en nivå som skapar möjligheter för bolaget att fortsätta utvecklas. Det finns goda möjligheter att fortsätta förbättra marginalerna.

UTSIKTER 2018

Globalt fortsätter trenden mot mera hållbara materialhantlingslösningar och högpresterande maskiner. Utvecklingen sker både i mogna och mindre mogna marknader i takt med att arbetskraft- och energikostnaderna ökar i många delar av världen.

Nordamerika, i synnerhet Caterpillars egen hemmamarknad USA, är den marknad som öppnat upp starkast för fler affä-

rer. I USA är marknaden mogen men effektiviteten är relativt låg både inom industrin och längs vattenvägarna. Kunderna har en preferens för produkter med amerikansk prägel vilket MultiDockers genom samarbetet med Caterpillar ger. Ett antal maskiner är på plats i USA som viktiga referenser. Etableringen fortsätter 2018 genom rekrytering av lokala resurser, ökad försäljning och marknadsföring samt fler avtal med återförsäljare. Marknaden för materialhanterare är enligt statistik ca 750 enheter per år i de storleksområden MultiDockers verkar. Vi har en konkurrensfördel genom att Bolagets produkter bygger på CAT-komponenter och genom samarbetet att service hanteras genom CAT-återförsäljare. Bolaget har stor tillförsikt när det gäller att lyckas i Nordamerika.

MultiDockers har haft framgångar på skogsindustrimarknaden i Sydamerika. I de affärer som gjorts på den Sydamerikanska marknaden har MultiDockers helhetslösningar skapat kundnytta och kostnadseffektivitet. MultiDockers är idag marknadsledande när det kommer till större materialhanterare till den brasilianska skogsindustrin. Bolaget har nu ett antal referenskunder och har kartlagt ett antal potentiella kunder för nyförsäljning. Det senaste året har Bolaget investerat i en lokal organisation för att möta efterfrågan, primärt i Brasilien men även för övriga länder i Sydamerika.

I hamnar och terminaler i Europa byts äldre maskiner ut mot mer effektiva enheter med bättre energi- och miljöprestanda. MultiDockers är en spelare här, även om den europeiska marknaden kännetecknas av hög konkurrens. Den Europeiska marknaden visar behov av en stor mängd materialhanterare av det slag MultiDockers erbjuder, vilket indikerar god potential.

För att dra nytta av tillväxten på marknaden för logistikanalyser erbjuder MultiDockers en utvecklad tjänst inom supply chain consulting. Vi ser potential att det på sikt kan bli ett eget affärsområde, något som konkurrenterna ännu inte erbjuder.



SATSNINGAR 2018

MultiDockers ska under 2018 förbättra lönsamheten genom att:

- utveckla och stärka närvaron i Nordamerika och Sydamerika.
- fortsätta marknadsföra och sälja de nya produkter som togs fram under 2017; CH600 och CH800. Dessa volymprodukter kräver viss lagerhållning, något som binder visst rörelsekapital.
- fortsätta utveckla de logistik tjänster som MultiDockers erbjuder i form av analys av effektivare resursanvändning på olika terminaler och hamnar. En åtgärd som kommer att ytterligare stärka våra erbjudanden och som särskiljer Bolaget från de mera produktinriktade konkurrenterna.
- ytterligare utveckla reservdelskonceptet. Målsättningen är att öka intäkterna. Konceptet är hittills endast bearbetat i liten utsträckning.
- bearbeta marknaden för miljöanpassade maskiner vilken växer globalt då kraven på lägre utsläpp och minskat ljud ökar snabbt. "E-power" skall därför utvecklas ytterligare. E-powerkonceptet har hållbarhet som utgångspunkt. Effektivitet och låga driftskostnader är också viktiga pusselbitar i konceptet.
- öka effektiviteten inom tillverkning och inköp. Detta sker genom att förbättra planering, resursallokering samt se över sammansättningsanläggningar och leverantörer.

FINANSIELL INFORMATION



| EKONOMISK ÖVERSIKT KONCERN | 2017 | 2016 |
|----------------------------|---------|---------|
| Nettoomsättning KSEK | 141 730 | 141 067 |
| Rörelsemarginal % | -11 | -18 |
| Balansomslutning KSEK | 85 791 | 111 642 |
| Soliditet % | 24 | 19 |

| OMSÄTTNING, geografi | 2017 | 2016 |
|----------------------|----------------|----------------|
| Sverige | 37 882 | 8 017 |
| Övriga Europa | 32 805 | 21 851 |
| Övriga marknader | 71 043 | 111 199 |
| | 141 730 | 141 067 |

KUNDNYTTA TRENDER & VÄRDESKAPANDE

Inom området för materialhantering kan tre distinkta trender observeras: 1. Effektivisering av logistiska flöden
2. Minskad energikonsumtion 3. Förbättrad arbetsmiljö

1) Inom lasthantering och logistik är effektivitet, säkerhet och precision viktigt. Ytterligare faktorer som skapar kundnytta är systemförståelse och logistikkompetens på ett strategiskt plan. MultiDockers erbjuder genom sina tjänster ett helhetsgrepp om aktuella utmaningar hos kunden. Bolaget rekommenderar flöden och produkter som genom väl anpassade konstruktionslösningar leder till reducerade lastningstider och därmed en reduktion av totala ledtiden i kundens logistiksystem.

2) MultiDockers tillhandahåller lösningar för att öka effektiviteten och samtidigt sänka energiförbrukningen och utsläppen per hantelat ton. Produkternas och lösningarnas prestanda ger reducerad energiåtgång vilket har betydelse både på kostnadssidan och för miljöpåverkan. Bolagets utvecklingsarbete inriktas alltmer mot att återvinna energi genom teknisk konstruktion och utveckling.

3) Förarens arbetsmiljö är en mycket viktig aspekt. MultiDockers har utvecklat en förarhytt som underlättar arbetet avsevärt. Framtidens förarmiljö kommer att vara präglad av digitalisering och nya gränssnitt och bolaget vil vara drivande i den utvecklingen med anledning av efterfrågan hos kund. Med lyhördhet inför kundens behov och nya tekniska och miljömässiga möjligheter strävar vi mot vidare framgångar på världsmarknaden.





STYRELSE

LARS SJÖDAHL, ordförande, född 1957. Lars är civilekonom från Linköpings universitet, maskiningenjör från Sjöbefälsskolan och har en MBA från Handelshögskolan. Han har tidigare varit VD på Toyota Material Handling, vice VD för ABB STAL AB och VD för BT International AB. Lars är engagerad som ordförande eller ledamot i flera styrelser. Aktieinnehav: 100 000 aktier.

LENA EK, vice ordförande, född 1958. Lena är utbildad folkrättsjurist och är verksam som ordförande i Södra Skogsägarna och som ordförande i European Forestry Technology Platform. Lena har lång erfarenhet av hållbarhetsfrågor och av politik. Tidigare har hon representerat Centerpartiet i riksdagen, EU-parlamentet och som miljöminister. Aktieinnehav: 10 000 aktier

PERCY ÖSTERSTRÖM, född 1950. Percy är CEO och grundade år 2000 företaget MultiDocker. Percy blev Entrepreneur of the Year 2004, fick 2007 Kungl. Patriotiska Sällskapets medalj "För gagnarik gärning inom svenskt näringsliv" samt Logistik- och Transportpriset 2009. Percy driver flera bolag och är/var ordförande eller styrelseledamot i flertalet verksamheter genom åren. Aktieinnehav: 51 033 000 aktier via bolag (Skärgårdshavet AB).

LEDNING

CEO

Percy Österström har drivit bolag sedan 1971. Han började 1981 bygga ett rederi- och logistikföretag från ett enbåtsrederi till ett en verksamhet som omfattade 35 fartyg, 650 medarbetare, dotterbolag i sju länder och med en omsättning om 1,2 miljarder sek. Intresset för effektiviteten i lastnings- och lossningsprocesser lade grunden för företaget MultiDocker som under många år var ett dotterbolag till rederiet. Sedan 2012 drivs bolaget som en egen enhet och har haft god tillväxt under åren. Percy är utbildad sjöbefäl och har under åren adderat flera utbildningar inom ledarskap och ekonomi.

Aktieinnehav: 51 033 000 aktier via bolag (Skärgårdshavet AB).

CPO

Fredrik Österström har en bakgrund som ingenjör och många års erfarenhet både inom shipping och lasthantering. Han har genom erfarenhet från olika befattningar i MultiDocker samlat kunskap för att kunna utveckla effektiva lösningar, tekniska applikationer och optimerade maskiner. Fredrik har huvudansvaret för produktutbudet och verkar i det avseendet tillsammans med Caterpillar, leverantörer och designers i sin roll.

Aktieinnehav: -

CFO

Mikael Brate har arbetat som CFO, Economichef och controller sedan 1988. Han är utbildad vid Linköpings Universitetet (M.Sc. Industriell Ekonomi) och vid Högskolan Falun/Borlänge (M.Sc. Styr- och reglerteknik). Mikael har tidigare bland annat varit verksam på Orio AB, Motala Verkstad Group, CTT Systems (publ) och Caggemini.

Aktieinnehav: -

SOFIE MOOSBERG, född 1971. Sofie har en bakgrund som civilekonom med gedigen kunskap inom finans och controlling. Idag arbetar hon som Finanschef på AB Stångastaden och har tidigare varit verksam inom Pfizer Health AB m.fl. Sofie har utbildning i styrelsearbete och är diplomerad finansanalytiker.

Aktieinnehav: -

NICLAS STERNERUP, född 1971. Niclas är idag verksam som Director R&D Warehouse trucks på Toyota Material Handling Europe. Han har på olika positioner verkat inom Toyota-koncernen sedan 2005. 1995-2004 var Niclas verksam på Scania. Niclas är utbildad maskiningenjör vid KTH och har studerat Business Administration vid Stockholms Universitet.

Aktieinnehav: -

DAVID ÖSTERSTRÖM, född 1978. David har en B.Sc från California Maritime Academy, USA. Han har bland annat ett förflutet inom MultiDocker UK och RS Platou Finans i Oslo, Shanghai och Singapore. Idag driver David eget företag relaterat till kryssningsfartyg, offshore samt projekt inom logistik och sjöfart. David är även engagerad inom försäljning och samarbetspartners i Asien för MultiDockers räkning.

Aktieinnehav: -

CSO

Hans Nilsson har gedigen erfarenhet av globalt marknadsarbete, försäljning och ledarskap. Han är utbildad vid Handelshögskolan (IFL), Chalmers Tekniska högskola (International Production Management), Stanford university (MBA) och Linköpings Tekniska Högskola (M.Sc. Industriell Ekonomi). Under åren 1995-2016 var Hans verksam inom Ericssonkoncernen i olika ledande befattningar både i Sverige och utomlands.

Aktieinnehav: -

COO

Stefan Gustavsson har varit CFO och kvalitetschef på ABB Carbon AB, VD på Sunstrip AB, grundare och styrelseledamot för Energiriket i Finspång och de senaste åren (2010-2015) VD för KL Industri AB, ett bolag med 220 MSEK i årsomsättning och 85 anställda.

Aktieinnehav: -

CMO

Simon Österström har en bakgrund som projektledare i Österströms-koncernen. Han studerat i USA och Kina. Han talar Mandarin och var Deputy General Manager för MultiDocker i Kina 2010-2012. Idag är Simon ansvarig för nya marknader på MultiDocker. Han leder arbetet med etableringen i Nordamerika och verkar lokalt där.

Aktieinnehav: 500 000 aktier

MultiDock®

Anmälningssedel för teckning av aktier i MultiDock Cargo Handling AB (publ) utan stöd av teckningsrätter

| Teckningstid | Teckningskurs | Tilldelning och betalning |
|-----------------------------------|-------------------|---|
| 4 april - 20 april 2018 kl 15:00. | 0,55 kr per aktie | Betalning ska ske i enlighet med uppgift på utskickad avräkningsnota. |

Undertecknad ansöker härmed om teckning av nedanstående antal aktier i MultiDock Cargo Handling AB (publ) till 0,55 kr per aktie:

- | | |
|---|---|
| <input type="checkbox"/> 10 000 aktier (5 500,00 kr) | <input type="checkbox"/> 50 000 aktier (27 500,00 kr) |
| <input type="checkbox"/> 20 000 aktier (11 000,00 kr) | <input type="checkbox"/> 100 000 aktier (55 000,00 kr) |
| <input type="checkbox"/> 30 000 aktier (16 500,00 kr) | <input type="checkbox"/> 200 000 aktier (110 000,00 kr) |

Enligt lag måste en kopia på giltig legitimation medfölja anmälningssedeln i det fall anmälan avser ett belopp om EUR 15 000 (ca 147 000,00 kr) eller mer. Utöver detta ska även en så kallad KYC fyllas i och biläggas. Denna kan laddas ned från Eminovas hemsida, alternativt beställas via e-post eller telefon.

Om anmälan avser en juridisk person ska även ett registreringsbevis som styrker firmateckning medfölja. Observera att anmälan inte är fullständig utan bilagor och lämnas helt utan avseende.

Annat antal:

| |
|--|
| |
|--|

Undertecknad åberopar viss företrädesrätt vid eventuell överteckning

I det fall emissionen blir övertecknad kommer företrädare vid tilldelning att ges till de som ägde aktier på avstämningsdagen, 3 april 2018, och som på denna anmälningssedel angett hur många aktier de då ägde. Om full tilldelning ej kan ske kommer en fördelning att göras och då i förhållande till det antal aktier som var och en ägde på avstämningsdagen. Åberopa denna subsidiära företrädesrätt genom att fylla i antalet nedan:

Antal aktier innehavda på avstämningsdagen, 3 april 2018:

| |
|--|
| |
|--|

OBSERVERA ATT OFULLSTÄNDIG ELLER FELAKTIGT IFYLLED ANMÄLNINGSSEDEL LÄMNAS UTAN AVSEENDE

TEXTA TYDLIGT

| | | |
|--|-----|----------------------------|
| Namn/Firma | | |
| Person/org.nr (10 siffror YYYYMMDD-XXXX) | | C/O adress |
| Adress | | |
| Postnr | Ort | Land (om annat än Sverige) |
| E-postadress (om e-postadress ej finns, ange telefonnummer dagtid) | | |

| | |
|------------------|--------------|
| VP-kontonummer * | Depånummer * |
| 0 0 0 | |

| |
|-----------------|
| Bank/förvaltare |
|-----------------|

* I det fall depån eller VP-kontot 1. är kopplat till en kapitalförsäkring eller 2. är en IPS eller ISK (investeringssparkonto), gäller särskilda regler vid nyteckning av aktier. Kontakta er bank/förvaltare och följ dennes instruktioner för hur teckningen ska gå till. Observera att det inte är säkert att just detta värdepapper går att förvara i någon av dessa depåtyper. Det är tecknarens ansvar att se till att teckning sker på sådant sätt att leverans kan ske till angiven depå.

Underskrift (i förekommande fall firmatecknare eller förmyndare)

Namnförtydligande

| | | | |
|---|---|---|----------------------|
| ANMÄLNINGSSEDELN SKICKAS VIA POST, E-MAIL ELLER FAX TILL: | Post (EJ REK) Eminova Fondkommission AB Biblioteksgatan 3, 3 tr 111 46 Stockholm | E-mail info@eminova.se (underskriven i original, inskannad eller fotad) | Fax 08-684 211 29 |
|---|---|---|----------------------|

Genom undertecknande av denna anmälningssedel medges att jag tagit del av och förstått samtlig information som utgivits i samband med detta erbjudande, att jag är medveten om att anmälan är bindande, att tilldelning kan komma att reduceras eller helt utebli, att mina personuppgifter behandlas i enlighet med Personuppgiftslagen, att jag befullmäktigat Eminova Fondkommission AB att för min räkning verkställa teckning av tilldelade aktier och jag har läst och förstått stycket Viktig information nedan. Observera att investering i aktier är förenat med hög risk.

Viktig information:

- Eminova Fondkommission AB ("Eminova") (556889-7887) är ett värdepappersbolag som står under Finansinspektionens tillsyn. Eminova har tillstånd att bedriva värdepappersrörelse enligt lagen (2007:528) om värdepappersmarknaden.
- Finansiella instrument som erbjudandet avser har inte och kommer inte att registreras i något annat land än Sverige. De kommer därför inte att erbjudas till försäljning i något annat land där deltagande skulle förutsätta ytterligare prospekt, registrering eller andra åtgärder än som följer av svensk rätt eller strider mot lag, förordning eller annan bestämmelse i sådant land.
- Uppdrag genom undertecknad anmälningssedel befullmäktigat Eminova att för undertecknads räkning sälja, köpa eller teckna sig för finansiella instrument enligt villkoren som utformats för erbjudandet.
- Uppdrag genom undertecknad anmälningssedel omfattas inte av den ångerrätt som följer av distans- och hemförsäljningslagen. Tillvägagångssätt och teckningsperiod framgår av den information som utgivits i samband med erbjudandet.
- Genom anmälan i detta erbjudande blir undertecknad inte kund hos Eminova. Eminova kommer därför inte att kundkategorisera de som tecknar aktier enligt erbjudandet. Eminova gör inte heller en passandeprövning enligt lagen (2007:528) om värdepappersmarknaden avseende teckning av värdepapper i erbjudandet.

- I den information som utgivits i samband med erbjudandet framgår de risker som följer med en investering i de finansiella instrument som avses.
- Inbetald likvid förvaras av Eminova på klientmedelskonto för emittentens räkning.
- Emittenten erlägger ca 125 kronor per anmälan.
- Den som avser teckna finansiella instrument i enlighet med detta erbjudande uppmanas att noga läsa igenom den information som utgivits. Priset för de finansiella instrument som avses framgår av den information som utgivits i samband med erbjudandet.
- Kostnader utöver vad som angivits ovan, såsom skatter eller courtage, som kan komma att uppstå i samband med de finansiella instrument som erbjudandet avser, varken påföres av eller erläggs av Eminova.
- Personuppgifter som tecknaren lämnar i samband med anmälan behandlas av Eminova enligt Personuppgiftslagen (1998:204). Behandling av personuppgifter kan även ske hos andra företag som Eminova eller emittenten samarbetar med.
- Eminova ansvarar inte för tekniska fel eller fel i telekommunikations- eller posthantering i samband med teckning genom betalning eller inlämnande av anmälningssedel.
- VP-konto eller depå måste vara öppnat vid tillfället för anmälan.
- Klagomål med anledning av Eminovas hantering av order genom undertecknad anmälningssedel kan insändas per post till Eminovas klagomålsansvarige på adress Eminova Fondkommission AB, Att: Klagomålsansvarig, Biblioteksgatan 3, 3 TR, 111 46 Stockholm.
- Vid en eventuell reklamation mot Eminovas utförande av order ska detta ske inom skälig tid. Rätten att kräva ersättning eller att göra andra påföljder kan annars gå förlorad.
- Vid en eventuell tvist med Eminova kan konsumenter vända sig till Allmänna reklamationsnämnden, Box 174, 101 23 Stockholm, telefon 08-508 860 00, www.am.se.
- Eminova följer svensk lag och materiell rätt tillämpas på Eminovas erhållna uppdrag. Allmän domstol är behörig domstol.

Tejpa
här

Vik här

Vik här

Porto
betalt

EMINOVA FONDKOMMISSION AB

Svarspost
20625908
110 07 Stockholm

Tejpa
här